



CYKL SPOTKAŃ DLA PRZEDSIĘBIORCÓW W TORUŃSKIM PARKU TECHNOLOGICZNYM

„Eksport na Ukrainę i zasady współpracy z partnerami ukraińskimi”

15.10.2019 r., Toruński Park Technologiczny, Toruń, ul. Włocławska 167, bud. A, sala konferencyjna

Program

Godzina:	Bloki tematyczne/Zagadnienia
9:45-10.00	Rejestracja uczestników / kawa na powitanie
10.00-10.15	Wstęp i powitanie gości – Lidia Chumowicz, Kierownik Enterprise Europe Network
10.15-11.00	I. STRATEGIA WEJŚCIA NA RYNEK UKRAIŃSKI - Rynek ukraiński – najszybciej rozwijające się branże - Konkurencyjne bariery wejścia na rynek ukraiński - Jak skutecznie prowadzić biznes na Ukrainie w aktualnych warunkach politycznych i ekonomicznych
11.00-11.45	II. STRATEGIA WEJŚCIA NA RYNEK UKRAIŃSKI - Sposoby pozyskiwania partnerów ukraińskich – marketing, networking etc. - Adaptacja produktów i działania promocyjne - Modele współpracy z ukraińskimi partnerami – na co warto zwrócić uwagę - Formy wejścia na rynek ukraiński – oddział, filia, umowa partnerska
11.45-12.15	Brunch
12.15-13.00	III. ZASADY ORGANIZACYJNO-PRAWNE WSPÓŁPRACY Z PARTNERAMI UKRAIŃSKIM - Zasady działalności firm – nierezydentów na Ukrainie - Prawa i obowiązki przedsiębiorców zagranicznych wg prawa ukraińskiego - Formy prawne transakcji z partnerami ukraińskimi
13.00-14.00	IV. PRAKTYCZNE ASPEKTY PROWADZENIA PRZEZ POLSKICH PRZEDSIĘBIORCÓW DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ NA UKRAINIE - Weryfikacja partnera oraz zabezpieczenie interesów inwestora zagranicznego - Ochrona inwestycji na Ukrainie/gwarancje zwrotu kapitału inwestycyjnego - Omówienie <i>case study</i> – działalności wybranych polskich inwestorów na rynku ukraińskim - - Blaski i cienie rynku ukraińskiego.
14.00-14.30	Dyskusja i networking
14.30	Podsumowanie i zakończenie spotkania

Wydarzenie jest finansowane ze środków Enterprise Europe Network w ramach COSME - Programu Ramowego Komisji Europejskiej na lata 2014-2020 i budżetu Państwa.